

Innovazione tecnologica e sviluppo di sistemi vernicianti altamente prestazionali: le soluzioni per combattere la crisi

TECHNOLOGICAL INNOVATION AND DEVELOPMENT OF HIGH-PERFORMANCE COATING PLANTS: THE SOLUTIONS TO OVERCOME THE CRISIS

Adello Negrini intervista Marco Corradi,
Amministratore Delegato di IVM Chemicals

Marco Corradi, IVM Chemicals CEO
Interview by Adello Negrini



VDL – IVM Chemicals è uno dei principali attori nel mercato mondiale del settore delle vernici per legno e possiede quindi una vasta conoscenza delle problematiche che questo settore sta vivendo. In modo specifico, come valuta la situazione dell'Italia, da sempre modello di riferimento mondiale nel trattamento delle superfici lignee?

MC - La fase recessiva che sta attraversando l'Europa, ed in particolare l'Italia, ha un forte impatto sui consumi del settore pubblico e privato. In particolare, il mercato delle vernici per legno in Italia sta vivendo una situazione di forte criticità rispetto alla media dei Paesi europei. Da un lato, la profonda crisi del settore edilizio ha portato ad una forte riduzione degli inve-

VDL – Mr. Corradi, IVM Chemicals is one of the main actors on the international market of the industry of wood finishes, and so has a thorough knowledge of the problems this industry is undergoing. Specifically, how do you assess the situation in Italy, which has always been a reference model at international level for the treatment of wooden surfaces?

MC – The downswing of Europe, especially Italy, has a strong impact on the consumption of public and private industries. In particular, the wood finishes market in Italy is undergoing an extremely difficult situation compared with the average of the European countries. On the one hand, the strong crisis of the building industry led to a great reduction in the investments in new bu-

stimenti in nuove costruzioni, sia residenziali che commerciali, impattando negativamente su tutta la filiera (serramenti, infissi, e così via); dall'altro, la graduale riduzione del potere di acquisto delle famiglie ha portato ad una contrazione della domanda interna, e nello specifico ha inciso sulla spesa per i beni durevoli, percepiti come acquisti rinviabili se non strettamente necessari (per esempio arredamento, automobili, elettrodomestici, e così via).

VDL - Il Gruppo IVM Chemicals come affronta questo momento caratterizzato da una congiuntura economica precaria? Quali soluzioni adotta per venire incontro alle esigenze del mercato e dei suoi clienti?

MC - Il nostro gruppo da sempre punta sull'innovazione tecnologica e sullo sviluppo di sistemi vernicianti e protettivi altamente performanti. Da circa un paio d'anni abbiamo riunito a Bareggio, in provincia di Milano, i laboratori di Ricerca e Sviluppo, migliorando così l'organizzazione e circolazione interna del *know-how*. Disponiamo quindi, a tale scopo, di uno dei più avanzati centri di Ricerca e Sviluppo, in grado di proporre soluzioni all'avanguardia per l'industria del mobile e per il settore della verniciatura del legno. In particolare, gli ingenti investimenti in ricerca sono destinati sia all'individuazione di soluzioni che migliorano le *performance* produttive dei nostri clienti, seguendo attentamente gli sviluppi impiantistici; sia al miglioramento delle prestazioni protettive a vantaggio dell'utilizzatore finale. Ne è un esempio la linea *Silver Power Ilva*, nata dalla costante ricerca di soluzioni compatibili con la salute e l'ambiente, caratterizzata da finiture nanotecnologiche all'acqua per interni ad effetto igienizzante con proprietà antibatteriche. La linea *Silver Power Ilva*, per le sue univoche caratteristiche, è sempre più utilizzata nei cicli di verniciatura di prestigiosi gruppi nel settore dell'industria del mobile.

VDL - Il Gruppo IVM Chemicals, come lei ci ha appena detto, investe notevoli risorse in ricerca e sviluppo. Vi sono ulteriori evoluzioni nel settore delle nanotecnologie?

MC - L'applicazione della nanotecnologia nella chimica, ed in particolare nel settore delle vernici, sviluppate su scala molecolare, permette di ottenere migliori prestazioni tecniche rispetto ai prodotti tradizionali. In particolare, lo svi-

ldings, both residential and commercial types, thus causing a negative impact on the entire supply chain (fixtures, doors and windows, etc.). On the other hand, the gradual reduction in the purchasing power of families led to a reduction in the national demand and, specifically, it had consequences on the expenditure concerning long-lived assets, which are perceived as purchases that can be postponed, if not strictly necessary (for example: furniture, cars, *white goods*,...).

AN - How is the IVM Chemicals Group facing this period, which is characterised by a precarious economic situation? What solutions does it implement to meet the needs of the market and of its customers?

MC - Our group has always staked on technological innovation and the development of high-performance, protective and coating plants. A couple of years ago, we joined the Research & Development laboratories in Bareggio, province of Milan, thus improving the organisation and the internal spreading of the *know-how*. So, for this purpose, we make use of one of the most advanced R&D centres, which can offer forefront solutions for furniture and coating finishes industries. In particular, the considerable investments in research activities are intended both to identify solutions that improve the production performances of our customers by carefully following plant-engineering developments, and to improve protection results to the advantage of the final user. The line *Silver Power Ilva* is an example: it was conceived by means of the constant search for solutions that are compatible with health and environment, characterised by waterborne nanotechnology-based finishings for interiors with sanitizing effect and antibacterial properties. The line *Silver Power Ilva*, thanks to its peculiar features, is increasingly used in the coating cycles for prestigious groups within the furniture industry.

AN - The IVM Chemicals Group, as you just said, invests considerable resources in research and development activities. Are there further evolutions within the industry of nanotechnologies?

MC - The application of nanotechnology to chemistry and, in particular, in the industry of coatings developed on a molecular scale, allows obtaining better technical performances than traditional products. In particular, the



luppo di vernici nanotecnologiche accresce notevolmente le proprietà di protezione del supporto. Infatti, la diminuzione delle dimensioni delle molecole permette una migliore distribuzione delle particelle all'interno del film di vernice, con conseguente miglioramento dell'omogeneità del film protettivo. IVM Chemicals, per prima, ha applicato con successo questa tecnologia alle vernici per legno per esterno, sviluppando una gamma di soluzioni vernicianti e protettive (*Hydrocrom 15 Milesi*), che offrono risultati di resistenza agli agenti atmosferici ed ai fattori inquinanti altamente migliorativi rispetto ai prodotti tradizionali. La gamma *Hydrocrom 15 Milesi* utilizza inoltre resine di nuova generazione, speciali stabilizzanti della lignina e principi attivi selezionati ad hoc per respingere l'attacco di agenti atmosferici e biologici. Questo connubio assicura la protezione duratura e costante nel tempo della bellezza dei serramenti, finestre e portoni.

VDL - Come immagina lo sviluppo futuro del settore delle vernici per legno? Quali tecnologie saranno prevalenti?

MC - Assistiamo alle seguenti dinamiche distinte:

- lo sviluppo di soluzioni vernicianti a zero residuo COV e a bassissimo impatto ambientale, in relazione alla sempre maggiore attenzione verso l'ambiente lavorativo, domestico e alla salute. Questo processo riguarderà sia il segmento delle vernici tradizionali, sia di quelle a base idrosolubile
 - lo sviluppo di sistemi protettivi che offrono soluzioni altamente innovative e performanti in termini di protezione (alimentare, ambientale, da agenti biologici e così via)
 - lo sviluppo di sistemi vernicianti tecnologici che offrono soluzioni nel campo dell'illuminazione/fotocromatica/domotica e quant'altro.
- Tutto ciò sta inevitabilmente portando ad una forte selezione dei competitor europei, e non è difficile immaginare che circa il 90% del mercato sarà rappresentato da tre o quattro produttori mondiali altamente competitivi, così come è già riscontrabile nella produzione di altre tipologie di vernici (ad esempio per i settori auto, navale, metallo, *yachting*, casa, *do-it-yourself*).

↳ Segnare su cartolina informazioni

Hydrocrom^M



development of nanotechnology-based coatings remarkably increases its own support protection properties. Indeed, the reduction of molecule size allows better distributing the particles inside the coating film, with subsequent improvement in protective film homogeneity. IVM Chemicals was the first to successfully apply this technology to wood finishes for outdoor uses by developing a range of protective and coating solutions (*Hydrocrom 15 Milesi*), which offer a considerably improved resistance to weathering agents and to polluting factors compared with traditional products. In addition, the range *Hydrocrom 15 Milesi* uses new-generation resins, special lignin stabilizers and active substances selected *ad hoc* to resist the attack of biological and weathering agents. This union assures long-lasting and constant protection in time of the good looks of fixtures, windows and entrance doors.

AN - How do you imagine the future development of the wood finishes industry? Which technologies will prevail?

MC - We are assisting the following different dynamics:

- the development of coating solutions with zero VOC residues and very low environmental impact, relating to the increasingly high attention to working and domestic environments, and well as to health. This process will concern both the industry of traditional coatings and coatings with water-soluble base.
 - the development of protective plants that offer highly innovative and performing solutions in terms of protection (food, environment, against biological agents and so on).
 - the development of technological coating plants that offer solutions in the field of lighting/photochromism/domotics and others.
- It is inevitably leading to a strict selection of European *competitors*, and it is not difficult to imagine that about 90% of the market will be represented by three or four highly competitive international manufacturers, as it can already be detected for the production of other types of coatings (for example, automotive, ship, metal, *yachting*, house, and *do it yourself* industries).

↳ Mark on information card